



Aramisauto renforce ses équipes commerciales à Rennes

Paris, le 11 janvier 2017. Aramisauto.com, le leader de la vente en ligne de voitures neuves et d'occasion reconditionnées, annonce 8 créations de postes dans son centre de vente à distance de Rennes, pour la fonction de Conseiller commercial sédentaire. Ces recrutements visent à soutenir la croissance d'Aramisauto, qui a augmenté ses effectifs de 30% en 2016 (passant de 350 à 450 salariés).



Des ventes à distance basées à Rennes pour tout le territoire

Fondé en 2014, le centre de vente à distance rennais d'Aramisauto compte déjà une trentaine de collaborateurs. Cette implantation a pour vocation d'accompagner les ventes en ligne d'Aramisauto.com sur toute la France. L'ancrage local étant une priorité pour Aramisauto, le centre de vente à distance opère également en renfort des 27 agences en région, lors des pics de demandes.

Leur mission est de gérer la vente à distance de véhicules neufs et d'occasion (ainsi que les solutions de financement) et la relation client, de la demande de devis jusqu'à la vente. Avec plus de 2 millions de visites par mois, le site Aramisauto.com est le point d'entrée des clients. Le commercial sédentaire les accompagne jusqu'à la concrétisation de leur projet automobile.

Pourquoi travailler chez Aramisauto ?

Reconnue par le palmarès Great Place to Work, Aramisauto est une Start-up jeune et dynamique, qui propose à tous ses collaborateurs un véritable projet professionnel et un parcours de formation et de mobilité permettant de faire évoluer sa carrière.

La promesse employeur d'Aramisauto :

- Un environnement dynamique
- Un CDI
- Des possibilités d'évolution
- Un salaire attractif
- Un véritable challenge

Pour postuler, visitez le site d'emploi d'Aramisauto : www.emploi-aramisauto.com

EN CHIFFRES

- 7^{ème} site E-commerce Français
- 2 millions de visites par mois
- 450 collaborateurs
- 28 ans d'âge moyen pour les collaborateurs
- Un chiffre d'affaires de plus de 350 millions d'euros
- 450 passionnés à l'écoute du client
- 27 agences en France
- 130 000 + clients satisfaits depuis la création
- 1 véhicule vendu toutes les 5 minutes

Aramisauto organisera trois sessions collectives à Rennes, les 12, 19 et 26 janvier.

A propos Aramisauto.com

« Vous faisiez comment pour acheter votre voiture avant ? » Depuis sa création, Aramisauto.com transforme l'achat et la vente automobile (achat intégral en ligne, satisfait ou 100% remboursé, véhicule d'occasion reconditionné en usine) et propose aux consommateurs des solutions simples, uniques et innovantes pour changer de voiture en toute confiance.

Aramisauto.com propose 2 000 modèles de véhicules de plus de 30 marques et commercialisera plus de 32 000 véhicules en 2016. L'entreprise emploie 450 collaborateurs et a servi depuis sa création plus de 150 000 clients particuliers.

Aramisauto.com simplifie la vie des automobilistes via une solution globale 100 % digitalisée, mais aussi par téléphone et dans ses 27 points de vente. Pour en savoir plus sur la façon dont Aramisauto.com réinvente l'achat et la vente automobile, rendez-vous sur notre site dédié aux journalistes et influenceurs, newsroom.aramisauto.com

Contacts médias Aramisauto.com : Agence Rumeur Publique

Sophie Noel – 07 71 43 77 16 / 01 55 74 52 13- sophie@rumeurpublique.fr (RH)

Hélène Laroche – 06 03 10 45 99 / 01 55 74 52 15 – helene@rumeurpublique.fr

Vincent Moulai – 01 55 74 52 36 – vincent@rumeurpublique.fr