



AramisAuto.com lance « Reprise Illico », Une nouvelle façon de vendre sa voiture d'occasion !

La vente d'un véhicule d'occasion de particulier à particulier est fastidieuse, stressante et parfois risquée. La revente de son véhicule d'occasion à un professionnel implique forcément l'achat d'un nouveau véhicule.

Fort de ce constat et en s'inspirant de services similaires déjà éprouvés aux Etats-Unis et au Japon, AramisAuto.com, distributeur multimarque et multi canal d'automobiles lance <http://www.reprise-illico.com>

Le moyen le plus rapide, le plus sûr et le plus simple de vendre son véhicule d'occasion, sans obligation d'achat d'un nouveau véhicule !

A travers ce nouveau service, inédit en France, AramisAuto.com propose aux particuliers le [rachat de leur véhicule d'occasion](#) en un temps record et sans aucune obligation d'achat.

Comment fonctionne le service [Reprise Illico](#) d'AramisAuto.com ? Il vous suffit de remplir un formulaire sur le site [Reprise Illico](#).

Une première estimation gratuite de prix de rachat de votre véhicule vous est donnée immédiatement, quelque soit la marque, le modèle et l'état du véhicule.

Cette première étape effectuée, une expertise rapide est réalisée par l'un des experts AramisAuto.com dans l'une des 16 agences AramisAuto.com implantées dans toute la France.

Une offre ferme et définitive, valable 7 jours, vous est remise en main propre, le jour même de votre venue dans l'une des agences AramisAuto. Si vous acceptez la proposition commerciale, un chèque ainsi que tous les documents attestant la vente de votre véhicule chez AramisAuto.com vous sont remis sous 24h.

« Ce service s'inscrit dans la continuité du projet AramisAuto.com qui consiste à moderniser la distribution de véhicules, en y mettant plus de transparence et en diminuant les contraintes. Fini les risques relatifs au paiement du véhicule, la reprise « conditionnée » au ré-achat ou la cotation en conséquence... Les retours consommateurs sur nos marchés tests sont excellents : Plus de la moitié des internautes ayant reçu une proposition de reprise en ligne envisage de donner une suite positive à l'offre qu'ils ont reçue », déclare Guillaume Paoli – Directeur Associé d'AramisAuto.com

***Sondage effectué sur un échantillon de 400 répondants, base AramisAuto.com, Juin 2010.**

A propos d'AramisAuto.com

Sans doute la meilleure façon d'acheter ou de vendre sa voiture

Créé en 2001 par Guillaume PAOLI et Nicolas CHARTIER, AramisAuto.com est le premier distributeur automobile multimarque et multi-canal de France:

AramisAuto.com: le site de vente de véhicules neufs et d'occasion leader en France,

17 agences commerciales: un réseau physique de points de vente détenus en propre et répartis sur l'ensemble du territoire français.

AramisAuto.com est né d'une vision : proposer aux consommateurs une alternative compétitive, moderne, multimarque et sûre pour leur achat automobile. **AramisAuto.com** commercialise un large choix de marques et de modèles de véhicules neufs (vendus en mandat) et d'occasion aux prix les plus compétitifs, et propose à ses clients une nouvelle expérience d'achat automobile :

Un haut niveau de service : la transparence des prix, un système de commande simple (par internet, téléphone ou en agence), la reprise du véhicule d'occasion sans aucune obligation d'achat (**Reprise illico**), la garantie **Satisfait ou Remboursé**, la garantie valable dans tout le réseau européen de la marque du véhicule, et la livraison personnalisée dans un point de vente AramisAuto.com,

Un niveau de conseil inégalé: des experts de l'achat automobile multimarque accompagnent les clients dans leur achat de véhicule neuf ou d'occasion, parmi plus de 30 marques proposées.

AramisAuto.com en chiffres: 180 collaborateurs, plus de 55 000 clients, et un chiffre d'affaires de 183 millions d'Euros en 2011.